

# 太多想不到!降价潮中的“排头兵”

## 最高优惠16万元,记者为您梳理当前降价潮中值得买的高性价比“人气车”

□半岛全媒体记者 贺鑫一

从1月12日特斯拉车价直降拉开序幕,接着2月19日比亚迪秦PLUS DM-i荣耀版、驱逐舰05荣耀版两款车型下降2万元,再至上汽通用五菱、理想、小鹏跟进官方优惠……2024年的这场车坛降价潮已持续了两个多月。客观地说,今年的这波降价比去年来得更猛了一些,甚至容不得任何人质疑,在与记者聊天中,有经销商直言:“价格越来越看不懂了,卖车的都给整不会了”。而从消费者角度而言,降价显然是很有利的,更优质的车型用更低的价格就能拿到,车市已形成了全新的“高性价比区域”,比如大家熟悉的“10万家轿”已降到了“7万家轿”,而以往价格较高的插混、增程车型,也是一路“下行”到了很低的价格区间。对此,记者走访岛城的一线市场,特别为大家推荐这些新近涌现的高性价比车型。

### 10万变7万,家轿圆梦更轻松

对于很多消费者而言,“10万元家轿”绝对是个带有感情的词儿,因为从二十年前私家车开始普及,这一市场的热度就从未间断过,即使在新能源遍地,消费升级的今天,这一市场依然有庞大的消费人群,其中热门车型也不少,比如目前轿车市场销量前列的轩逸、朗逸、宝来、伊兰特、思域等都属于这一价格区间。而今年的大优惠之后,“10万家轿”已然无法维持住原来的价格,如今的轩逸经典版起售价已降至7万元左右,北京现代伊兰特起售价降至7.58万元,吉利帝豪L HiP龙腾版售价8.99万元,五菱星光150KM进阶版降至9.98万元……

记者了解到,“10万家轿”之所以大幅优惠变“7万家轿”,除了市场销量总体表现一般的因素外,新能源车的“挤压”也是重要缘由,尤其是销量本就较大的比亚迪秦PLUS DM-i荣耀版降价后,插电混动主流家轿史无前例地降到了8万元以内,同价位的燃油车只能用更狠的降价去应对。

#### ■车型推荐

##### 比亚迪秦Plus DM-i荣耀版

早在去年,秦PLUS冠军版提出了“油电同价”策略,没想到一年后的同一时间,也就是今年2月19日,比亚迪再次喊出“电比油低”的口号,没想到它早就想好了这套“组合拳”。此次上市的秦PLUS荣耀版DM-i车型官方指导价为7.98万元至12.58万元,纯电车型也进入10万元区间,官方指导价为10.98万元至13.98万元。降价的同时,秦PLUS荣耀版还进行了增配,全系新增白釉青



比亚迪秦Plus DM-i荣耀版



北京现代伊兰特



长安启源A05



五菱星光

外观配色,升级了智能语音系统,并配备了智能上下电功能。有比亚迪成熟的DM-i超级混动技术帮助,还有7.3秒的零百加速,以及3.8升的百公里亏电油耗,1245公里的综合续航,这车可以说是“战力无敌”了。

##### 北京现代伊兰特

既然对手敢“电比油低”,北京现代伊兰特则直接扔出了“油‘比’电强”的宣传语,应该是对比亚迪最直接的回应,目前全新伊兰特起售价降至7.58万元,降幅达2.4万元,是此次价格战中降幅最大的车型,据4S店透露,全新伊兰特实际售价更低,1.5升车型现金优惠3万元,N Line车型也有2.8万元的现金优惠。而事实证明,降价是最有效的手段,目前伊兰特销量持续上涨,对于消费者而言,只要价格到



特斯拉Model Y



捷豹XFL



凯迪拉克CT5



雷克萨斯ES系列

位,是油是电其实都一样开。

##### 长安启源A05

对于比亚迪发起的首轮价格战,长安启源官方直接表示“电比油低!低!低!”以长安启源A05为例,目前该车指导价为8.99万元至13.29万元,此次价格下探至7.89万元,相当于降价1.1万元,降幅相当大。虽然在品牌上,启源距离比亚迪还有些距离,但是背靠长安这个大厂,启源A05这款增程车的性价比就显得更有优势。

##### 五菱星光

说五菱汽车卖得好,并非没有道理,就在比亚迪官宣降价的当天,上汽通用五菱品牌事业部副总经理周钊立马在微博上表示:“一个字,跟!”对标比亚迪的意图已十分明显,其五菱星光插混车型150公里进阶版售价由10.58万元调整

为9.98万元。可以说,比亚迪这波降价,主要还是掀起了A级市场家轿的大波澜,包括油车及插混的不少重量级车型,都加入了此次混战。

### 20万级以上车型 不只拼价格,还看性价比

今年降价潮的起始,便是特斯拉的价格调整,而3月17日,特斯拉又降了一轮价,Model Y HW3.0车型后轮驱动版再优惠7800元,Model Y长续航版再优惠9000元,Model Y高性能版再优惠10900元。叠加3月1日推出的8000元保险补贴后,上述三款车型的优惠分别达到15800元、17000元、18900元。业内人士分析,特斯拉降价与20万元级以上市场竞争加剧有关。可以肯定的是,对20万元级的车型而言,拼的不仅是价格,车型配置、智能化,乃至品牌影响力,都是消费者考量的项目,只有在性价比上胜出,才能获得青睐!

#### ■车型推荐

##### 捷豹XFL

有特斯拉、智己、理想等一大批新能源车冲击,如今燃油豪华车,价格已经低到你无法想象,比如捷豹XFL 2.0T P200两驱精英豪华版车型原价近40万元,在前几天举行的山东春季国际车展上,这款车给出了23万多的价格,优惠幅度达16万元。而更高配置的2023款捷豹XFL 2.0T P300四驱旗舰运动版,优惠后也不到30万元,以前高高在上的英伦豪华SUV,现在可以轻松得到。

##### 凯迪拉克CT5

凯迪拉克在不久前宣布CT5官方降价,入门的豪华型爆降7万元,起售价仅21.97万,要知道,如今在售的CT5是2023年12月29日才上市的中期改款版本,当时新车指导价28.97万元至34.17万元,这上市才没多久,就爆降7万元,应该是前所未见。并且虽然官方只表示针对入门的豪华型进行降价,但CT5全系的优惠力度其实都很大,哪怕是指导价34.17万的铂金型,实际优惠后的价格也就是28万左右,性价比相当出众。

##### 雷克萨斯ES系列

其实就在几年前,雷克萨斯ES系列车型还是炙手可热的,2.0升自然吸气的ES系列加价之后高达33万不说,还得等车半年左右,即便如此,依然有很多车主认可这个车型,出色的舒适度、静谧性确实毋庸置疑。只不过现在这车的价格,已经不是从前,记者在不久前的山东春季国际车展上得到的消息是,ES200裸车贷款的价格已经低至23万元,而ES300h的贷款上路价格也是34万元左右,远比以前低不少。

## 【表哥聊车】这是买车的好时候吗?价格进入下降通道,未来只会越来越低

□半岛全媒体记者 贺鑫一

“现在是买车的好时候吗?车价是挺低了”,最近有不少朋友向记者提出这样的问题!可以肯定的是,从今年前3个月的汽车价格走势来看,2024年“卷产品、卷价格”只会愈演愈烈,也就是说,在第一轮大幅度降价不久之后,会迎来第二轮的降价潮,而带头“先锋”是谁虽然无法猜到,但

一定会有重磅消息,来带动车市下一轮的降价。

那具体到现在是否正值买车好时节?记者认为,对于那些已经降价的车型而言,肯定是入手好时机,比如上文我们提到的这些车,它们已经在第一轮紧密跟上,甚至是给出了未来很长一段时间内都不可能拿出的最低价格,那这些车型当然可以买。最起码用这么低的价格,能更早享受到豪华与舒适,它不香

吗?比如21万多的凯迪拉克CT5开上,亲朋好友还以为这车价值30多万,有里有面儿,相当给力。

至于那些尚未跟上降价的车型,记者建议可稍作等待,毕竟今年的降价才刚刚开始,新能源车的主要原材料碳酸锂价格已很低,新能源车企还有进一步调价的空间,只是这张牌什么时候打,怎么打,众多车企“大佬”还在观望,等待最佳时机出手,既然

“卷”那势必拿出“卷”的气势。而记者也不妨大胆来猜测一下,按照小米向来的风格与习惯,3月28日SU7上市公布价格,很有可能会甩出比预想更低的价格,毕竟车市这么卷,努力了那么久的米,也不想搬起石头砸自己的脚,首款车型能不能得到认可,能不能畅销实在太重要,如果真是如此,那引发新一轮的车市价格震动就势在必行了。