

# 抢先上市身价高,一颗草莓近6元

## 本地草莓还未大批量上市,“草莓自由”还得再等等

□半岛全媒体记者 刘浩

进入初冬,头茬草莓悄然上市,各大水果市场、超市已出现草莓娇艳欲滴的身影。眼下上市的草莓价格如何?近日,半岛全媒体记者进行了实地探访。

### 一颗草莓6元钱

11月25日,记者来到位于市北区浮山后的一家大型购物超市,发现货架上已有少量草莓在售,都为精装盒装。标注产地为江苏南通的红颜草莓和丰香草莓售价均为109.5元/500g,产地为济南的甜宝草莓售价为129元/500g,一盒6枚装的草莓最低售价30元,规格略大一点的6颗装售价42元。记者粗略估算了一下,一颗草莓的单价至少6元。

“现在都是外地进的草莓,本地的还没有。刚上市价格肯定高一些,但这个价格跟往年相比没什么特别大的变化,往年刚上市基本也是这个价格。”工作人员告诉记者。

随后,记者又来到了抚顺路批发市场,发现有部分水果店摆放着新鲜的草莓,都是盒装。

“大的16颗左右,60一盒,小点的一盒20颗左右,50一盒,每盒重量都是一斤多一点。”店主告诉记者,这些都是产自平度的本地甜宝,由于草莓刚上市不久,目前



也有一些水果店还处于观望状态,没有上架草莓。因为现在的进货价格较高,承担的风险较大。对于价格略高的情况,他表示很正常,因为每年头茬草莓量少,价格自然高一些。等到产量上来了,草莓不仅口感比现在好,价格也会比较实惠。

### 12月初本地草莓大批量上市

记者了解到,虽然目前草莓销售价格不菲,但是还是有不少市民购买尝鲜,前来

选购草莓的赵女士介绍,自草莓上市后,她先后购买过几次尝鲜,总体上感觉现在的草莓口感还是偏酸,就是尝个鲜,要想追求较甜的口感,还要等上一段时间。

采访过程中,也有不少消费者表示被它的价格吓得“望莓兴叹”,等草莓大批量上市时再考虑购买。

相比外地草莓早早上市,本地草莓要“淡定”得多。

王女士在城阳经营着自己的草莓种植园,主要种植了“甜宝”和“红颜”等品

种,也有一部分“丰香”。她告诉记者,“本地草莓也开始陆续上市了,但大批量上市还得等到12月初左右。”

记者从多家经销商处了解到,本地草莓目前少量上市,产量还比较少,每天出货量有限,目前上市的多为早熟品种,中晚熟品种至少要12月中下旬才能迎来批量上市。

### 专家支招

#### 挑选草莓的小窍门

##### 1.颜色不一定越红越好

自然成熟的草莓色泽不好看,所以很多果农都会用人工催熟,让草莓色泽更好看,颜色更红。而自然成熟的营养价值更高,表面的颜色多为一半红一半白,还带有一点青色。

##### 2.草莓籽的颜色是关键

购买草莓的时候,不仅要看草莓果肉的颜色,还要看草莓籽的颜色。挑选那些草莓籽颜色为淡黄色的草莓,这样的草莓熟透了,味道酸酸甜甜,不会酸涩。特别要注意了,如果草莓籽全是红色的,有可能是人工染色,别购买。

##### 3.草莓不是越大越好

挑选草莓的时候,奇形怪状的不要买,要买就买形状规则的,这样的草莓生长过程中均匀吸收了营养,味道肯定比较甜。而那些奇形怪状的草莓,个头虽然大,但吃起来肯定酸涩。

# “商场+密逃”结合如何火出圈?

## 助力传统商超引流,密室逃脱等线下体验项目受“偏爱”

□半岛全媒体记者 李潇

商业综合体中引进大型实景沉浸式密室逃脱项目,将商超项目同当下年轻人热爱的潮玩项目相结合,打造新型实体商业新模式,助力传统商超引流。那么,当下实体体验式游玩项目火热的秘密是什么?商业综合体+沉浸式密逃的模式能实现双赢吗?

### 吸引“远征军”前来体验

“我不是青岛人,不过我到时候周末过去一趟,咱们组队玩吧,我对这个挺感兴趣的!”“我可以再带一位朋友,她比较会玩,希望我们合作愉快!”“我是新手,那个时候正好有时间,大家组队玩啊!”……在迷巢沉浸式密室逃脱玩家群

内,几个来自全国各地的新老玩家相继报名在2022年1月份将推出的AN-OTHER新密逃项目。

“我们下周相约去上海一家密室逃脱玩,现在玩出经验了,觉得密室逃脱非常有意思。”在玩家群里,青岛玩家小王结交了来自各个城市的密逃“远征军”。“现在密室逃脱全部实景沉浸式体验,其中,连心蛊能切身感受苗族文化,项目中反对封建思想的主题也给我留下深刻印象。”

一场名为密室逃脱的社交聚会类游戏开始风靡于年轻人之间,人数一般为5~10人不等。“对于玩家而言,真人实景沉浸式密室逃脱更能激发表演欲,通过互动方式增强娱乐性,发散思维、与陌生人互动的方式让年轻人成为密室逃脱的忠实拥护者。”青岛某娱乐管理有限公司

负责人于经理说道。

### 大型IP剧本入驻商场

继剧本杀、VR体验之后,真人NPC演绎、环环相扣、互动性强的沉浸式密室逃脱在年轻人中“火出圈”,更成为年轻人的新兴“社交神器”。

“银座市南店已经上线三个主题项目,12月底,将上线橱窗类项目,将室内密室和外部互动相结合,打造创新型密逃新模式。”据于洋洋介绍,“入驻商场也是当下密室逃脱、剧本杀等大型实景娱乐项目的发展趋势,人流量多、安全性高也成为我们入驻商场的主要原因。”

据美团数据显示,截至2020年底,全国类似密室逃脱相关实体店不断增多,其中,30岁以下的年轻消费群体超

七成,消费频次在每周一次以上的用户超过四成。

### 密室逃脱火热的背后

疫情平稳之后,消费者对线下实景娱乐的热情,给一些原本从事传统行业的从业者带来了新的机会,他们加入也给线下商超综合体带来了新鲜血液。

密室逃脱的爆火,不仅是综艺《密室大逃脱》系列密室逃脱类综艺成功出圈造成的影响,更是现阶段IP剧本深受消费者喜爱,而长期生活在互联网时代的年轻人,能够从团队密室逃脱中寻求到满足自身孤独感的体验,这也成为密室逃脱、剧本杀等大型沉浸式线下体验项目能够吸引消费者、成为资本追捧的对象的主要原因。

# 半岛优品冬季特惠活动 全场超低价 今日开售

## 海参、三七、莱阳梨膏、蜂蜜等养生产品超低价发售

## 另有中老年健步鞋低至138元/双供您选购

半岛优品冬季特惠活动将于即日开售,本次活动不仅为岛城市民带来了多款滋补佳品,更有中老年健步鞋、三暖羊毛裤、保暖内衣套装等现场销售。小雪节气已过,又到了开始吃海参的时候。半岛优品为广大市民准备了大钦岛的当季秋参,以原产地直供的价格邀请市民前来品鉴选购。很多消费者买海参价格不是最主要的选择因素,品质才是决定是否购买的主因。半岛优品素以严苛品质、源头底价而为读者所熟知,本次活动放量供应多款性价比高的海参,如大钦岛6

年野生海参,活体生长在平均水深在35米的海域,市场零售价在3000元上下,这次可以享受买3斤送1斤、买5斤送2斤优惠,折后仅售1980元/斤。现场准备了多款海参,满足各种消费需求,特别提醒的是海参特卖的活动本周日结束,需要购买的读者要抓紧时间了。

除此之外在半岛销售多年的莱阳梨膏和沂山成熟槐花蜜仍以特惠的价格发售。莱阳梨膏采用古法熬制而成,一斤纯正的莱阳梨膏,需要用20斤莱阳梨的鲜果。其间不添加任何食品添加剂、防腐剂

和色素,从而保证梨膏的透亮、稠浓度以及特有的淡淡的焦糖味。秋冬必备,家庭装实惠装仅售199元4瓶(2斤)。

来自“中国槐花蜂蜜之乡”——临朐沂山的成熟槐花蜜,现场仅售100元/4斤,满200元还有好礼相赠。产自沂山深处的成熟槐花蜜,花香浓郁、蜜香醉人、营养更为丰富。成熟槐花蜜需要蜜蜂在蜂箱中酿制10~15天的时间,酿蜜时间更长,且不经压缩、提取,其活性酶含量更高。纯鲜蜂王浆仅售80元/半斤,还有买4送1的优惠。

现场销售的三七均产自云南文山自有

种植基地,品质上乘,保证不打磨,不打蜡,现场免费超细打粉、补粉。现场20头的文山三七仅售1980元/5斤,30头仅售1980元/6斤,另有40头、60头均已超低的价格供您选购。凡购买套餐的读者,均免费赠送2桶丹参粉量(4个月量)。多款不同规格的西洋参以490元/斤、790元/斤、990元/斤均享买2斤送1斤、进口西洋参1150元/斤买2斤送1斤的惊爆价发售。想要购买的市民可来半岛都市报一楼选购。活动时间:即日起至11月30日(海参活动截止到本周日)。活动地点:南京路110号半岛都市报1楼大厅。 刘浩