

黄金珠宝：商场里永不过时的风景线

城阳各大品牌商家已备足货品，迎接五一销售旺季

□半岛全媒体记者 胡蕾

古法黄金、珐琅工艺、5G黄金、百面美钻……黄金珠宝的流行趋势永远在变，没有永远“受宠”的款式和工艺，但这丝毫不影响黄金珠宝成为各大商场里最举足轻重的板块和一道永不过时的风景线。五一假期将至，记者走访城阳各大商场发现，很多商家已经蓄势待发，准备好了足够“有诚意”的优惠和充足的新品货源，满怀期待地迎接长假的到来。

迎接长假，商家已备好“重磅优惠”

“每年的五一和十一，都是销量比较好的时候。我相信今年也不例外。”在城阳利群一楼的珠宝专柜，周生生城阳利群店店长王为翠正忙着整理货品，据她介绍，为了今年五一假期，店里特别拿出了几个系列的产品推出“重磅优惠”，“这个爱情蜜语系列的锁骨链、手链都很精致，主要针对年轻群体，本身价格就不算高，这个假期还有优惠，直接七五折，绝对是个下手的好时机。”王为翠告诉记者，除了这一系列，一旁的串珠系列产品也有优惠。“生肖、福袋、葫芦、财神……每一个小串珠都有不同的寓意，顾客可以随意搭配，任选几个心仪的款式，串成手链或者当作吊坠搭配在项链上，都是很好的选择。”

五一假期后很快就是母亲节，除了年轻化的时尚单品，不少品牌也推出了更适合当作母亲节礼物的“高性价比之



五一将至，黄金珠宝柜台前咨询购买的顾客明显增多。

选”。在利群黄金柜台，工作人员告诉记者，作为利群商场的自有黄金品牌，多年来，利群黄金主打的就是性价比，也因此受到了不少老顾客的青睐。这个五一假期，利群黄金也会推出直减活动，每克可以优惠80元。

首饰盒里缺的那件首饰，是时候补上了

都说“女人的衣柜里永远少一件衣服”，这句话放在今天的黄金珠宝上，似乎同样适用。如今生活水平提高了，买件黄金珠宝首饰，不再像以前，是个“一辈子置办一回”的家庭大事。除了结婚，情人节、妇女节、母亲节、生日、结婚纪念日……都能成为买件首饰送给自己的理由。

从事黄金珠宝行业十余年的尚俊红是周大生珠宝城阳利群店店长，在她看

来，近些年，相较于黄金，消费者对钻石产品的喜爱程度不断增长，“年轻女孩子主要是选款式，追求新潮、个性，往往选择造型样式更多的钻石系列。”尚俊红说，最近这几年，她发现不少妈妈级的顾客，也越来越喜欢带钻石的项链、戒指等产品。为了满足消费者的这一审美倾向，品牌每年都会投入大量的设计研发成本，打造适合不同群体、不同年龄段消费者的珠宝产品。“星座极光”就是周大生近期推出的一个精品系列，“这个系列每一颗钻石都有100个切面，为的就是让产品更加闪耀，这种工艺我们称为‘百面美钻’，对钻石原石的品质要求非常高，制作起来也比较耗时耗料，但不得不说，同样大小的一颗钻，用这种工艺做出来，的确更加惊艳。”

闪耀的钻石是唯美爱情的符号，是纯粹之美的浪漫表达。这个五一假期，城阳利群六福珠宝专柜主推的也是钻石产品——“爱很美系列”，“我们用到的是一个放闪工艺，能让主石的视觉效果倍增，让钻石的光彩加倍闪烁，寓意着将爱放大，让爱继续绽放。”柜台工作人员介绍，这一系列的每一款产品都饱含着爱意，而且设计唯美，特别适合作为礼物送给最爱的人。

在黄金珠宝行业，“推陈出新”是个永恒的话题，正如人们对美好情感的孜孜以求，不断涌现的新款式和新工艺，则是对这种执着追求的最好回应。微风不燥、阳光正好的春日，利用五一闲暇时光，给最亲爱的人挑选一份浪漫的惊喜吧！

利群城阳购物广场 促销时间：5.1-5.5

五一狂欢周

《感恩回馈 搞事情》

玩转小长假 尊享6重礼

1重礼 10万豪礼等您来拿

2重礼 浪漫婚庆节 砸金蛋赢好礼

3重礼 欢乐银行礼

4重礼 购服饰类会员尊享10倍积分
(个别品牌除外)

5重礼 全品类超强力度
黄金至高减100元/克

6重礼 超市满额即送10元代金券

活动地址：山东省青岛市城阳区正阳路155号利群城阳购物广场