

创业不到三年，企业登“新三板”

留学归来瞄准互联网，青岛人马天琛成都创业



□半岛全媒体特派记者 徐新东 刘鑫
王永端 刘金震

马天琛是青岛人，在英国留过学。做过物流中心的搬运工，也在全球顶级会计事务所工作过，有着豪情万丈也曾焦虑迷茫，但最终决定投身创业，并在成都读博期间，成立了一家基于移动互联网软件研发与数字文化建设推广的国家级高新技术企业及科技型创新创业企业，创办不到三年即成功登陆全国股转系统“新三板”，成为全国高校在校生创业挂牌上市第一人。

为沉淀自己到物流中心干搬运

出生于青岛的马天琛，是典型的第二代蓉漂。父母投身到西南建设，他1996年随着父母迁居成都。与如今高楼林立截然不同，当时住处周边基本百业待兴，根本看不出大都市的雏形，从青岛突然到了成都，他的心里还感觉不太适



成都青
岛商会会长
马天琛(本人
供图)

应。2002年，马天琛走上赴英国留学路。他当时带着四千英镑出国，读完本科，研究生毕业后，还挣下3万英镑存款，这也是他今后创业的第一桶金。

后来，带着满头的疑惑回到祖国，马天琛陷入对未来的思考。他告诉记者，跟自己出国留学时相比，中国的变化翻天覆地。他当时在北京探访朋友，看到马路上滚滚车流，周边小区万家灯火，始终未能找到发展方向。为了让自己沉下心，马天琛做了一个决定，在一处物流中心干

起了搬运工。

入选首批四川省瞪羚企业

后在电子科技大学读博期间，马天琛萌生了互联网创业的想法。偶然一个机会，他来到了成都高新区，了解到很多海外高层次创业人才的一些政策和支持，也获得了高层次创业人才的启动资金，包括房屋房租的支持和帮助。2012年正式成立成都泰聚泰科技股份有限公司，主要从事人

工智能软硬件及大数据的研发及运营。

目前，企业已经发展成为由国家双一流高校持股建设，并受国家创新与创业基金扶持的国家级高新技术与双软认证企业，成功入选首批四川省瞪羚企业。除与清华大学，电子科技大学与北京邮电大学等知名高校共同产学研外，公司也与亚马逊、阿里云、华为、中国移动、浪潮等行业龙头企业战略合作积极拓展市场业务。

不舍青岛情，期待更好营商环境

作为双创时代的拓新者，企业所打造的移动校园及数字文化平台曾荣获“全国高校优秀网络栏目”，是教育部全国高校网络文化试点产品之一，其产品还在力促少数民族地区数字文化党建教育及精准扶贫等民生领域发挥着重要推动力。在国家提倡“全民阅读”的背景下，马天琛和创业团队努力创新，研发的中国数字文化阅读云平台“皆知”已经发布上市。

他告诉记者，作为一个青岛人，对这座城感情深厚，也期待青岛高质量发展，打造出更好的营商环境。“青岛人本身敢闯，有经商的天赋，有把企业做好的天赋，出现了很多知名企业。”他也期待着，在这个最好的时代，让创业者拥抱更多可能。

高管辞职创业，投身建材商海

山东人刘振海接过“烫手山芋”，打造绿色装配式建材产业园

□文/半岛全媒体特派记者 徐新东 刘鑫 王永端 刘金震 图/半岛全媒体特派记者 刘延珉 陆金星

从部队退役进入企业经商，甘肃省山东商会的刘振海，一路干到了所在公司的总裁，可在帮助老乡创业过程中受挫，投资的企业到了濒临倒闭的窘境。为了给朋友和投资者一个交代，他毅然决然走出舒适圈，接手“烫手山芋”走上了建材创业之路。

从高管辞职投身创业大潮

刘振海是一名退役军人，2005年进入兰州悦达通讯，负责手机的销售工作。他从一名一般职员干起，依靠突出的业绩成为公司总裁和企业合伙人。这家企业也从原来的规模不算大，成为销售额近10亿元的大企业，他也跻身百万年薪的行列。

本来已经算是功成名就，为何毅然放弃舒适的岗位？刘振海坦言，自己当时的目的是帮助老乡，没想到，最后让他走上了创业道路。2014年前后，有老乡联系他寻求帮助，希望开设一家建材企业，刘振海看好这个行业的发展，牵头忙前忙后帮着一个张罗。

他当时正计划买新房，省出来200多万投了进去，后来还拉上老东家投资。资金是投了进去，可企业始终没见太大



山东莱
芜人刘振海

起色，对方还被当地政府列入黑名单，企业甚至到了千疮百孔、濒临倒闭的境地。为了给身边投资者一个交代，也守护山东人在当地的名誉，他决定接过这块烫手山芋，投入到了二次创业的征程。

困难时连三五千块钱都靠借

刘振海记得，当时工厂基本完成调试，已经具备生产能力了。他是2017年正式接手厂子，但因原企业欠债太多，缺水断电，连办公楼都被人将门封死。只好

与员工一起挤在临时板房中，坚守企业进行运营协调。由于冬天未能及时进行保养，厂房的设备都被低温冻坏。

当时企业面临资金困难，他就想尽办法到处筹钱，多方寻求战友朋友的帮助，甚至三五千元都不放过。刘振海还能勉强维持下来，可考虑到迟迟不见效益，投资者担心是个无底洞，渐渐地动摇了投资信心。最困难的时候，刘振海有十多张信用卡，硬生生地挺了过来。2019年12月，企业正式转入他的名下。

从2017年到2019年期间，他考虑

最多的是企业如何续命。生产的板材最初得不到市场认可，他就找到商会老乡求助，联手打造了一个样板式项目。如今算下来，在这个企业上的总投入，已经达到8000多万元。从去年开始，企业渐渐步入正轨，市场也慢慢打开了，今年销售额可达近3000万元，明年计划实现翻一番的目标。

打造绿色装配式建材产业园

在企业办公楼的大门口，挂着“堂堂正正做人，规规矩矩经商”的对联，从企业更为长久的发展来说，这副对联就是山东人经商创业的精神，他还把与这家企业创业的经历以文化上墙，时刻提醒自己是如何一步步走过来的。

刘振海告诉记者，前来浅谈合作的企业越来越多，产品受到市场广大客户的青睐和好评。

如今，刘振海思考更多的事情，是企业后续应该如何发展。在他的脑海中已有规划，计划打造中海绿色装配式建材产业园。他告诉记者，厂房所在地区交通相对便利，更重要的是原料费非常丰富，方圆十公里范围内能够全部找齐，很大程度上节约了企业成本。目前，自己正在规划二期建设，届时园区占地将达到400亩，未来更是形成千亩产业园区，邀请企业携技术和设备加入，打造建材厂房和销售基地，实现建筑材料一站式生产和采购。