

壹玖实业青岛帮扶团长李培斌——

走访260余家企业,帮企业解决发展痛点

他是企业一线走出来的实战型管理咨询职业顾问,是企业经营模式的咨询师、商业模式规划师;他注重实战、实用、实效,拒绝空洞说教与虚化,在门店经营管理、咨询、策划等方面有独到的见解;最近一年半的时间里,他走访了260余家企业,帮助50家企业规划经营策略;他通过线上线下平台,将管理模式、技能经验等企业智慧共享,为企业经营出谋划策,帮助企业成长……他就是壹玖实业青岛帮扶团长——李培斌。

▶李培斌(右一)受邀参加电台节目。



真实案例为指导,帮企业解决发展痛点

“免费模式群的企业家朋友们,大家晚上好我是大斌,今天我们将一个宾馆扭亏为盈的案例……”在掌门APP“大斌说免费”社群上,伴随着熟悉的开场白,每天晚上7点30分,李培斌准时开讲,每期一个主题,以真实案例为指导,启发帮扶企业解决发展痛点。

2018年10月21日,李培斌第一期语音免费公开课推出后,很快就受到网上“蹭课族”的关注。在留言区,既能找到个体商户、小微企业的身影,也不乏有一些知名度企业的管理人员。其中,有网友在群中真情告白:“我一个五十多的人了,听得很入迷,也感觉自己学到不少新颖的营销模式。”

据了解,李培斌讲授的课程,是壹玖实业旗下壹玖柒零文化传播股份有限公司专门针对企业成长发展痛点,所研发的成长帮扶课程。在每次课程内容的选择上,李培斌煞费苦心。例如,如何创建核心竞争优势?如何解决企业发展难点?截至目前,他在掌门APP上已发布了200余

个视频教程,吸引会员63908位;从2019年11月底进入抖音平台,到现在的抖音(db191919)粉丝已达70多万。

近日,笔者见到李培斌,一件深蓝色衬衫,一条西装裤,目光炯炯有神。聊起为企业发展解决痛点的壹玖课程,李培斌侃侃而谈。但在以前,他却是一个极为害羞的人,“我以前是从事房地产生意的,在田横镇开发了一个项目,楼盘建成后不是特别好卖,想着怎么解决这个困境。恰巧这个时候接触到了壹玖课程,受了很大启发。”

他说,自己一直想找机会转型,“深入学习壹玖课程后,我感觉可以延展到各个行业领域,帮助更多企业更好的发展。所以,我便一边学一边帮扶企业,走上了帮助企业发展之路。”

“要想学成一个事,要花费一万个小时。”李培斌说,他每天要花费10小时以上时间用在壹玖课程上,从早上起床第一件事到睡前最后一件事,甚至,常因太入迷而闹出笑话。



李培斌(右二)帮助企业规划经营策略。



李培斌(中)走访服装店。

输出“智慧”,计划开办线下班

据了解,壹玖实业是一家以免费模式为战略业务核心的企业家智慧资源平台,为企业主提供实用、高效的商业培训、企业诊断、资源对接等综合解决方案。

青岛作为企业高集聚度的区域之一,每年都有大量企业落户。在企业发展过程中,难免遇到各式各样的问题。今年5月,李培斌团队的青岛壹玖之家落成开幕,本着利他、付出的精神将一直践行壹玖文化和价值,旨在服务好更多的壹玖系统会员,给予真正有价值的干货分享以及方向性指导。

2019年5月17日,李培斌为即墨一家知名酒店做了一份“全城招募99对新人免费办婚宴”的营销策划,活动取得圆满成功,该酒店凭此活动收款700多万元,奖励夺冠13辆汽车。如今,酒店每天客流量

达上千人次;2019年11月11日为平度一家火锅店一周收款220万元。

“下一步,计划办一个线下的培训班,针对中小微企业,开设融合众家之长于一身的课程,把学到、接触到的案例经验传授给需要的人。”李培斌说,在资源共享平台上,既可以发现企业缺点,如缺资金、缺商业模式等,也可以利用这个平台输出信息、策略、经验等,通过教育入口,与学员形成粘性,组建新的项目。

如今新兴行业领域朝气蓬勃,其中不乏好的项目,但不少90后、00后缺少经验、缺乏商业逻辑,通过输出经验模式促成好项目落地,绑定项目一起干,投资成为别人的股东,都不失为好的方式。

帮扶在路上,李培斌和他的团队正朝着“三年帮扶1000家企业提升业绩”的目标前进……
孙静



李培斌(左一)在走访企业。