

T09



靠一个灯泡征服小米

青岛亿联客创业8年打造智能照明全国第一

□半岛记者 王丽平

靠一个创意闯入美国HAX孵化器、用一个灯泡征服小米、被BAT众资本巨头垂青、营收超10亿……创业8年，青岛亿联客信息技术有限公司(以下简称“亿联客”)一路走来风光无限，而创始人姜兆宁和他的团队却始终不改低调作风，公司也是名副其实的隐形冠军。近日，记者来到位于崂山区国际创新园内的亿联客，感受了一把他们的新产品，一款可以将蓝天、阳光搬进写字楼内的“天空灯”。

8年做到智能照明国内第一

数日前，罗永浩踏入直播“带货”行业，引起巨大关注。在直播中推荐的唯一一款智能灯，就来自亿联客的Yeelight易来智能台灯，30秒卖出了5000台，“瞬间”破了百万销售额。一方面，这是罗永浩的“吸引力”，另一方面，Yeelight易来已经是我国智能照明消费市场的“领头羊”。2019年，Yeelight易来的营收超过了10亿元。最近Yeelight易来完成由中信金石和光大控股联合投资的C+轮融资，此前其已完成C轮和C+轮合计完成融资近2亿元人民币。

据了解，青岛亿联客成立于2012年，2013年靠一个创意闯入美国HAX孵化器，并于2014年加入了小米生态链。“我们的核心是围绕光体验和智能AIoT产品的研发应用，主要业务可以拆分成智能照明设备的单品销售以及全屋智能照明产品的设计实施服务。针对照明设备的光体验，我们从照明基础材料开始研发，再

到产品光源控制、调光驱动，一步步深入研发以提升光品质。”Yeelight易来CEO姜兆宁介绍道。

“在过去的8年里，我们获得了190多项发明专利，销售额从零开始一直做到2019年突破10亿人民币，从无到有，我们立足于科技和产品的突破，现在已经走出了自己的路，在智能照明的垂直产品类目里，亿联客已经做到国内第一名。”姜兆宁说。

“天空灯”打造屋内太阳光

姜兆宁介绍，他们正在研发全球领先的模拟天窗技术，与意大利照明专家、高校共同组建研发团队，将高性能纳米材料作为攻关重点，以期用材料学的突破，充分模拟天空的感觉，相关产品也会在近两年投放市场，“希望能让一直生活在室内或者昏暗环境的人，如ICU病房、地下室等都能享受到太阳光。”

在亿联客内，记者就看到了这款能照出太阳光、看到蓝天的“天空灯”。这款天空灯有成人双臂展开那么长，中间是一块平滑的玻璃，站在灯下往上看，就像秋天青岛的天空一样湛蓝晴好，在灯的一侧，有一个光源，就像太阳光一样，人走光源也移动。

不过将天空灯用于民用还有一段距离要走，首先就要解决折射层太厚的问题。“提高纳米材料光学扩散板的性能就能将厚的问题解决，这是我们下一步重点突破的方向。”姜兆宁说，目前这项技术在全国尚属首创，在世界上也是独一无二的。

■记者手记 打造新一代 青岛智造的名片

作为一名80后，姜兆宁创业前曾在腾讯、海信担任过软件工程师，在目前青岛创新创业的大背景下，姜兆宁感慨地说：“很幸运我们抓住了国家鼓励双创的浪潮。”

在智能照明的垂直产品类目里，亿联客已经做到国内第一名。“也算是新一代青岛智造的名片。”姜兆宁说。

正如姜兆宁所说，目前全国以深圳为代表的中国智造的信念很明确，现在青岛也在不停学习深圳，如创新力、执行力、国际化等。“希望成为青岛学习深圳有代表性的企业，把智能照明垂直行业做出有中国特色的创新，让全世界从创新的角度重新理解中国公司，重新理解中国智造，把青岛的新型制造做出特色。”姜兆宁说。

在青岛有越来越多的像姜兆宁这样的年轻创业者，发挥他们的聪明才智，让青岛在更多不同领域成为隐形冠军，甚至独角兽，打造一张张新一代青岛智造的名片，体现出年轻创业者的行业担当。

工商银行青岛市分行： 凝心聚力 谱写助推实体经济新篇章

一直以来，工商银行青岛市分行秉承国有大行担当，紧紧围绕青岛市建设现代化国际大都市的战略定位，深入贯彻新发展理念，不断加大金融支持供给侧结构性改革和实体经济发展的力度，对接青岛各项城市发展战略，助力青岛打赢“学深圳、赶深圳”城市升级战，为青岛市高质量发展贡献工行力量。

助力“十五个攻势”， 打造“双招双引”金融服务平台

“十五个攻势”是青岛市委发起的，强化青岛作为山东发展龙头担当，将青岛建设成为现代化国际大都市的重要决策和必由之路。站在这一重要历史关口，作为岛城“第一信贷大行”，工商银行青岛市分行立足于服务实体经济，充分发挥国有大行在资金、渠道、技术等方面的领先优势，通过商行+投行、表内+表外的方式，多元化、多渠道支持青岛经济高质量发展。

建立支持“十五个攻势”工作机制。该行成立了“十五个攻势”金融服务小组，专门制定了《助力十五个攻势、支持实体经济发展实施方案》，对每一个攻势提出了金融服务的具体举措。

加大对实体经济和重大项目建设支持力度。该行大力支持“青岛制造”向“青岛创造”转变，推动青岛市制造业企业高质量发展。积极助推青岛市国企改革与转型升级，多形式全方位服务地方经济。去年以来，该行共支持重点基础设施项目及重点新旧动能转换项目合计约40个。

争作国有大行支持民营经济表率。该行该行把改进民营企业的金融服务上升到“进一步落实六稳工作要求的突破口”的高度，对国有和民营企业一视同仁，实施无差别的金融服务。

大力发展普惠金融，积极践行社会责任。该行将发展普惠金融作为支持实体经济、培育优质客户的一项战略工程进行安排部署，统筹推进小微企业、民营企业、精准扶贫等领域金融业务。

加快创新发展，为新旧动能转换再添新活力。该行顺应国企降杠杆政策趋势，深入参与青岛市国企改革。统筹优化金融资源，不断提升金融服务海洋经济高质量发展的能力。去年以来，该行通过股权并购、项目贷款、短期融资、开立保函等方式，重点支持了30多个海洋船舶装备、海洋旅游、海洋基础设施建设、涉海服务等客户和项目。

发挥综合化、国际化优势，金融支持“双招双引”。去年以来，工商银行青岛市分行积极跟踪对接青岛市24个“招商引资、招才引智”签约项目。与市工商局签订战略合作协议，共同推出商事登记一站式服务“企业通”平台。充分发挥全球联动优势，支持青岛外向型经济发展，为青岛市近30个“引进来”外资项目提供开户、结算服务和外管政策咨询等服务，涉及金额近12亿美元；尤其是涉及到“一带一路”领域的重点项目，加快金融创新，通过商投互动，海内外联动，依托该行先进的全球服务网络和先进的科技系统，为“一带一路”建设提供全方位金融保障。

强化大行担当， 全力支持企业复工复产

疫情发生以来，工商银行青岛市分行积极响应青岛市政府十八条支持中小企业保经营稳发展“硬核”政策以及青岛市五部门发起的“春风行动”，进一步加大金融支持实体经济发展的工作力度，全力支持企业复工复产，切实履行大行担当。

在金融服务方面，工商银行青岛市分行加强银企对接，主动提供业务支持与智力支持。疫情以来，该行加大对青岛市重点复工复产企业的对接力度。同时，当好宣传员和指导员，宣讲工行融资政策、利率优惠、费用减免优惠、网上服务等优势，为企业有序复工复产提供全方位金融服务保障。

在扩内需稳投资方面，工商银行青岛市分行持续加大对民营企业、先进制造业、“五医”及民生领域的信贷支持力度。该行加大对“五医领域”信贷支持，加快信贷投放、提供优惠利率，能贷尽贷；持续加大对制造业、民营企业、小微企业等重点领域企业的信贷支持，增加制造业中长期贷款投放，精准支持受疫情影响暂时遇到困难的制造业企业，促进制造业高质量发展；积极满足城乡运行、能源供应、交通物流、生活必需品生产等重要国计民生企业的融资需求。

在支持小微企业方面，主动授信增信，创新线上普惠金融服务。加大对小微企业支持力度，提高中小微企业首贷率、信用贷款占比，确保普惠贷款余额不下降，且增速不低于各项贷款平均增速。

在稳外贸稳外资方面，提供优质高效的跨境金融服务。积极发挥境内境外全球化、线上线下全渠道、结算融资全方位等优势，开辟外汇业务绿色通道，深入实施跨境投融资及贸易便利化。

在纾困扶持方面，提前摸排，缓解受困企业贷款接续难题。受疫情因素影响，零售、住宿、餐饮、旅游、娱乐、城市公共交通等行业企业受到了巨大的冲击，针对这些企业，该行不盲目抽贷压贷，不设定限制性条款，对3个月内到期的贷款客户逐一对接，摸清复工复产安排和还款能力，对其中发展前景较好但暂时受困的企业，通过展期、续贷、再融资、调整还款期等方式做好融资接续安排，满足客户持续经营的资金需求。

在服务效率升级方面，开通审批绿色通道，提高服务效率。对于防疫相关的急需贷款，按照“特事特办、急事急办、优先办理”的原则，该行开通绿色通道，随到随审随批。一般法人企业流动资金贷款一个工作日完成对接，资料备齐后一个工作日发放到账，小微企业经营快贷白名单及授信额度24小时内完成审批，高效保障信贷资金早到位、早见效。

在降低企业成本方面，主动减费让利，充分体现国有大行的责任和担当。疫情以来，该行对相关防疫抗疫用途的资金需求提供优惠利率信贷支持，其中：对全国性防疫抗疫重点名单企业融资利率不高于3.05%，对复工复产小微企业融资执行优惠利率，小微企业e抵快贷利率水平降低近1个百分点，其他各类产品均有较大幅度下降，切实为疫情防控企业减负。