50岁农民变身“阿里数字化管理师”

山东滨州地推员苦练“科技内力”，推广支付宝铺就一条移动支付发展的致富路

□半岛记者 **陶琳** 实习生 **范又文**

今年的全国两会上，全国人大代表、河南濮阳县庆祖镇西辛庄村党支部书记李连成的一句“乡村振兴，城里有啥俺有啥”被各路媒体认为是乡村振兴想达到效果的最朴素表达，来自山东滨州的邢志桂也将城里人用的支付宝带进了自己村里。从2016年开始，邢志桂从一个只会赶集摆摊卖东西的农民变成了一个微客，接触了移动支付的他开始修炼自己的“科技内力”，一点一滴地历练让他学会了推广支付宝，成为了一只“小蚂蚁”，更让他跟随移动支付的发展，走上了致富的道路，也在村民中间掀起了一股移动科技热潮，现在城里人会使用的支付宝，村里人也不差。

小手机带来大改变

高中毕业起就务农的邢志桂本以为自己的生活以后只会和种地打交道了，种的东西拿到集上卖，赶集便是邢志桂一家主要的收入来源。直到儿子上大学那一年，邢志桂的生活便因为一部手机发生了翻天覆地的变化。

“第一次接触移动支付是孩子在大学里，有一天他用一个社交软件发给我50块钱的红包。我当时心想，这能花吗？”邢志桂抱着将信将疑的心情，用50块钱给自己充了话费。“充完了，我还亲自到营业厅问我的手机充上话费了没。”尝到移动支付便捷甜头的邢志桂第一次深刻地感觉自己落伍了！

于是他把自己想要学着用智能手机上网的想法告诉了正在念大学的儿子，儿子便从学校给邢志桂带回来了第一部智能手机，也是这部手机开始改变了邢志桂的生活。

如今，淘宝买东西、阿里下单、购物刷二维码、玩手游已经是50岁邢志桂的日常了，支付宝也成了他使用频率最高的软件，通过支付宝邢志桂认识了新朋友、开拓了眼界，更重要的是还能赚钱。

他把移动支付带进了乡村里

2016年，邢志桂学会使用智能手机后，他发现原来移动支付是这么方便。赶集摆摊，忙的时候不怕数错钱，只要听到语音提醒到账就安心了。尝到甜头后，邢志桂就帮一同赶集摆摊的其他摊主也下载、认证这个东西。

“刚开始帮别人下载没有赏金，我那时候也主要是想把好东西分享给大家，不为赚钱。”在2017年左右，邢志桂无意间看到支付宝的蚂蚁微客功能，他发现原来推广移动支付可以赚得赏金，于是他更加坚定了做下去的信念，成为了“小蚂蚁”，直到现在他已累计赚到了1500多份赏金。

邢志桂兴奋地给记者翻看着自己的赏金记录，他推广的商家从眼镜店到水果摊再到熟食店……涉及了村里的各行各业。这样的路边摊、小商店作为小微商家，他们在中国无处不在。其实这些国民经济的毛细血管更需要带动与帮助，邢志桂在做的正是为这些“毛细血管”输送营养、为国民经济心脏注入活力的事情。

赚钱给家里添“大件”

走在路上，当我们被询问是否可以扫描二维码加个微信时，我们都会自然流露出戒备的神情。这就更别说邢志桂在做移动支付推广时也会遇到的困难了。说起推广，邢志桂有自己的经验宝典，“我不像那些推销员只会一遍一遍地洗脑，那样效果只会相反。因为时间能证明一切，现在当初一再拒绝的这个人也在用支付宝收款了。”身边的商家都在用了，就是最好的证明。

移动支付之所以能够发展得越来越快，最大的基础就是信用。当记者问到邢志桂为什么如此相信移动支付时，他讲到“支付宝的安全险罩着，没有什么怕的，支付宝绑定银行卡，银行卡绑定需要身份证，而且银行卡可以随时绑定、解绑。”所以邢志桂完全信任支付宝，同时他也把这份信任传递给每一个商家。“我做微客的宗旨是信用第一，有问必答，不是自己该得的，我一分也不拿。”

一年多下来，邢志桂除了做二维码商家的推广，他还学会各种支付宝红包的用法，学会了用大额红包赚赏金，“客户高兴，自己心里也乐呵”。虽然这些都只是他口中的副业，但是凭着这份热爱和坚持，邢志桂在2018年的支付宝消费账单中一共消费了2万多元。“大到空调，小到爱人的头绳”邢志桂用移动支付推广赚来的钱，默默地向家人表达着自己的爱。

小微贷款的春天来了

邢志桂在推广的过程中，有不少商家前来询问他，关于商家能不能贷款的事情。邢志桂为此也研究了半天后向前来询问的商家介绍这个服务，“没想到这钱来得还真快。”打开支付宝商家服务，3分钟之内就得到了1万多元网商银行提供的小额贷款。越来越多的商家们发现，支付宝解决了他们在资金周转方面的很多问题。

这样的路边摊、小商店作为小微商家，他们在中国无处不在，好似国民经济的毛细血管，更需要带动与帮助，邢志桂在做的正是为这些“毛细血管”输送营养、为国民经济心脏注入活力的事情。

年过百半也不掉队

“我从阿里进货，边卖货边推广，偶然就认识了一群大学生。”邢志桂在暑假时摆摊认识了一些大学生，他想着走近他们才能知道现在的年轻人们都需要什么，才能更好地做推广。为此，他学习各种移动支付的规则，和大学生交流支付宝的用法、红包的用法、怎么用能赚钱……大学生们都对邢志桂佩服不已。

“支付宝给生活的方方面面都带来了方便，这是人们所共知的。”邢志桂说现在支付宝已经融入了他的生活中了。从淘宝到阿里巴巴再到理财的基金，邢志桂用“钟其一生”四个字告诉记者他将来对待移动支付的态度。

在大数据时代，为了不掉队，他用业余时间考取了阿里数字化管理师，一直在践行着“钟其一生”这四个字。短短两年的时间，邢志桂从一名普通农民变身阿里数字化管理师，科技本身的快速发展也带动了普通老百姓的华丽转变，这样的事城里常发生，在农村也不少。

10万斤胶州大白菜滞销

曾上《舌尖3》推荐，多重原因滞销，农民辛苦种植恐血本无归，请爱心人士帮帮忙

□半岛记者 **陶琳**

“再过几天，如果还卖不出去，村里的10几万斤大白菜就会烂在地里。”近日，记者从胶州市里岔镇良乡村了解到，村里大量白菜滞销，10几万斤白菜一堆一堆置于田间地头却无人问津，农民辛苦一年的种植恐怕面临血本无归。

村民姜大爷家的白菜堆置在地头。

大白菜曾远销海内外

据了解，里岔镇良乡村地处胶州市西南乡，以盛产胶州大白菜和里岔黑猪肉闻名。因土壤成份适宜白菜生长，加上胶河绕村而过，为大白菜的生长提供了充足的水源，所产的胶州大白菜汁白、味鲜甜、纤维少，远销全国及日韩等海外国家。

据农业部食品质量监督检验测试中心检验，每100克“胶州大白菜”中含有：蛋白质960毫克、脂肪60毫克、淀粉2000毫克、纤维素16.4毫克、维生素C0.074毫克，与其他地区的大白菜相比，蛋白质、淀粉、维生素及矿物质都明显高出。

去年热播的《舌尖上的中国3》中，介绍胶州大白菜的部分就是在里岔镇良乡村取景拍摄的。但去年年底，因受行业影响，这里的白菜大量滞销，村民无奈，只好将白菜窖藏在地下，等待买主。

据村民姜大爷介绍，村里目前约有10万斤白菜尚未卖出。大家不忍心看着辛辛苦苦种出来的优质大白菜烂掉，就花钱买塑料薄膜，雇人在地里挖地窖存放，光买塑料薄膜和雇人窖存的成本又多花去三五千元，如果再算上前期买种子、化肥、浇灌、人工等，光成本就得损失好几万块钱。

大白菜烂在地里太可惜

“再过几天就是春分了，得播种新的作物了，如果白菜再不卖出去只能挖出来扔掉。”姜大爷说到，有的种植大户一家就有十几亩白菜还没卖出去，说起来这批白菜真的是泪水涟涟。

为了不让这么好的白菜烂在地里，村民们商量着，如果有爱心企业、爱心食堂愿意上门购买，他们愿意低价出售，不求赚钱，只求把肥料和种子的成本收回来，将往年能卖上5、6毛钱一斤的“胶白”以采购成本价3毛5分钱一斤卖掉。

如果你有意向帮助这些面临困境的菜农，请与村民代表姜女士联系，电话：15166000244，或拨打本报热线86851999。