



# 把海尔专卖店事业做成一种信仰

## ——专访青岛双龙海海尔智慧家庭集成店总经理邹海波

□文/图 半岛记者 高晓飞

当在海尔工作,年薪达到30万元的时候,邹海波选择了辞职下海;当连续3年亏损的时候,邹海波选择了坚持,甚至卖掉房子继续投资;当经营状况亏转盈后,邹海波又开始尝试海尔智慧家庭集成店……邹海波就是这样一个人,一个敢拼、敢干的“弄潮儿”。如今,邹海波已经拥有7家连锁海尔实体店,公司更是即墨首批在新三板挂牌的家电经销企业。

### 10年,从大学毕业生长为企业高管

2000年,邹海波从烟台大学化学学院毕业。他先后在一家国企化工企业和私企工作了2年,随后来到海尔。在海尔工作期间,邹海波走南闯北,脚步遍布辽宁、北京、湖南、山东及海尔总部等地,成绩一直非常突出,年薪甚至达到了近30万元。

十年的海尔职业生涯,让邹海波综合素质能力得到了非常大的提升。邹海波认为,以自己目前的能力该下海做属于自己的事业。最终,在2012年,邹海波放弃30万元年薪下海,走向真正的小微道路。

2012年8月,邹海波在即墨区最繁华的商圈中找了一处60㎡的网点,8月6日注册了青岛双龙海商贸有限公司,9月16日正式开业。从找房子到开业仅用了1个多月的时间,这种行事风格和办事效率自始至终都在邹海波身上得到体现。

没有工资、失去社会地位、自己投钱甚至赔钱……这些创业初期的问题邹海波都想过,然而现实比想象中更残酷。“前3年都是亏损的,媳妇都劝我别开了,但我不甘心,当时关门只会亏损更多,只有坚持才有可能成功。”邹海波咬着牙继续投资,凭着这股韧劲,2014年开始,公司虽仍亏损但销售量逐年增加;2015年,公司销售总额达到了500万元;2016年,公司终于转亏为盈,销售额突破了1000万元;2017年,邹海波引入海尔智慧家庭集成店,打开了即墨家电行业新局面,且近年来销售量一直保持翻倍增长。

回想起这段艰难创业期,邹海波说,他把创业分为5个阶段:痛苦、痛苦并累着、累、累并快乐、快乐。“我正处于第三个阶段,这个阶段是非常累的,但我有信仰的支持,目前正在努力走向累并快乐阶段,相信有我的坚持和信仰,快乐阶段已经在向我招手。”

到2018年,邹海波的连锁店已经发展到7个,他说2019年正在筹划3家新连锁店,销售仍主打海尔智慧家庭,家电、家居、装修、智能一体化全生态服务。

### 智慧家庭展现未来家的模样

当被问及“为何创业要选择海尔”“支持他坚持下来的动力是什么”时,邹海波笑着说,因为是海尔培育了他,他总是怀着一颗感恩的心从事海尔专卖店事业,“我常对员工说,‘我们干的其实不是事业,而是一种信仰。’海尔是民族品牌,更重要的是海尔在产品、管理、



青岛双龙海海尔智慧家庭集成店总经理邹海波。



海尔智慧家庭七星级家电设计顾问师王冬冬。



海尔智慧家庭集成店开业。



举行活动时人来人往。



双龙海新三板挂牌核心员工合影。

平台和产业链上的创新基因”。

的确,走进邹海波位于即墨区长江一路671号的海尔智慧家庭集成店,会发现这并不仅仅是一个家电商场,而更像是未来生活方式的体验店。一键开启回家模式、智能云端魔镜、负氧离子超保鲜冰箱、五灶厨具……正如邹海波所说,“海尔提供的是智能生活的解决方案,让我们看到了未来家的模样。”

许多人还不认识海尔智慧家庭,它究竟是什么?邹海波介绍,海尔智慧家庭是基于物联网技术,将家居中的各种家电及设备进行互联互通,并以智慧厨房、智慧浴室、智慧客厅、智慧卧室、智慧娱乐、智慧健康、智慧安防七大生态圈为基础,为日常家居提供一个便捷舒适、科技智能、主动服务的全方位、人性化家居生态。“比如在智慧卧室里,环境与智慧电器、人们的健康与智慧电器之间可以自然感知与互联互通,智能联动家电调节和优化,给用户带来最健康、舒适、愉悦的卧室环境。当你夜间起夜时,起夜模式启动,卧室夜灯点亮,卫生间灯点亮,客厅入侵探测探头暂时关闭,你再也不用摸索着开灯了。”

“智慧家庭的理念,如今年轻人接受的更多些,我们也计划通过进社区推广与为客户做样板来推广。”邹海波说,他已经培养出一位优秀七星级全屋智慧家庭设计顾问师王冬冬,同时培养出多名全屋智慧家庭设计顾问师,可以为客户量身定制全屋智慧家庭解决方案。

### 未来持续做即墨家电行业引领者

从企业高管到创业小微,邹海波一路跌宕一路成长。

从开始的60平方米海尔空调专营店,发展到现在的即墨首家家电、智能家居一体化的海尔智慧家庭集成店,真正地实现设计、装修、家居、智能、家电一体化的体验店,邹海波做到了即墨区家电行业的标兵。

目前,邹海波先后成为了即墨区中小企业协会副会长、即墨区工商联青年企业家商会副会长、即墨区工商联执委、即墨区室内装饰与装饰材料行业协会理事、即墨区家庭服务业协会执行会长,青岛海尔分公司核心客户,并且他的公司——青岛双龙海商贸有限公司在2018年正式成为新三板挂牌企业。

作为一个有社会责任感的企业家,邹海波致富不忘回报社会。他每年都会参加各协会一些慈善活动,资助贫困家庭、残疾人和孤寡老人,2019年还与即墨区曙光公益志愿者协会签署长期协议,一对一结对资助春雨学童两名,直到他们高中毕业为止。他正用实际行动,为社会传递正能量,让社会更加充满温暖和希望。

“随着即墨经济的发展,尤其是撤市划区和上合青岛峰会以后,即墨给中小企业提供了更多的发展机会和更好的发展平台,我们对未来也抱有更大的信心。”邹海波说,今后,他将带领团队不断前进,持续做即墨家电经销行业的引领者。