

# 金博会做媒，签下千亿级大单

## 5个超级大单签约成功，体现出金融对实体经济的强大服务推动作用

□半岛全媒体记者 李晓哲 娄花报道

本报12月2日讯 山东金博会为媒，搭建金融和实体经济融合发展、创新发展、良性发展的平台，真正为金融服务实体经济最直接有效的力量。12月2日，第二届山东金融博览会暨金融+实体经济高峰论坛第二日，青岛启迪云科技小镇项目、赛伯乐动车基金小镇项目等5个超级大单签约成功，其中赛伯乐动车基金小镇项目更是达到了2000亿元的签约金额，体现出金融对实体经济的强大服务推动作用。当日，还现场颁发了此次金博会的各大奖项。

此次率先签约的是青岛启迪云科技小镇项目，由城阳区人民政府、青岛启迪云科技小镇投资发展有限公司共同缔结，计划由启迪控股旗下的启迪云计算有限公司投资建设，总投资200亿元，占地1178亩，重点汇聚启迪系高端优势科技资源，聚焦“四新”“四化”，打造以云计算、大数据、物联网、网络安全为主要特色，全国领先、国际一流的数字经济产业园区，全力创建新旧动能转换示范项目。拟导入数字经济、国际“双园”、孵化器、清洁能源、科研、科技金融六大产业板块。

赛伯乐动车基金小镇项目是由城阳区人民政府与赛伯乐投资集团共同签约的超级项目，签约金额2000亿元。

“动车基金谷”总规划面积2300亩，包括1150亩的基金小镇766栋总部别墅、920亩人才公寓、90亩创新金融服务中心、115亩商业配套、25亩私立幼儿园。基金谷分三期开发建设，一期计划引入基金300家，基金规模1500亿元以上，年税收3亿元。二期、三期计划引进1000只基金，规模5000亿元以上，年税收5亿元。

由青岛供销惠民新能源有限公司与中国建材签约缔结的光暖宝民居光伏项目，签约金额4亿元，致力于农村分布式光伏电站的投资、建设、运维。积极响应青岛市政府号召，到深入农村开展光伏扶贫，联合国家电网积极参与投资建设农村民居光伏。

在大热的新能源领域，青岛供销惠民新能源有限公司与上汽集团环球车享共同签约的新能源汽车分时租赁项目，签约金额为1亿元，计划依托于社区服务中心使新能源汽车及充电桩深入广大农村，使分时租赁及新能源汽车使用三到五年内在平度市场普及。

而绿色智慧社区项目则是由青岛供销惠民新能源有限公司与示范社区平度蓼兰镇许家社区签约投资5亿元，根据国家新能源政策引导及农村现状，用屋顶光伏电站发的清洁能源驱动高效电取暖机组，让千家万户远离毒煤烟，实现清洁取暖。



□半岛全媒体记者 王滨 陆金星 孟达 报道  
2日，现场颁发了此次金博会的各大奖项。

### 部分获奖名单

**山东金博会品牌合作奖：**山东金融资产交易中心有限公司、青岛尚德荣物联科技有限公司、青岛喵星信息科技有限公司、青岛酷特智能股份有限公司、青岛众安置业有限公司、一品康海参、青岛三迪时空科技、上海傲度金融信息服务有限公司、青岛悦安居信息科技有限公司等。

**山东金博会学术贡献奖：**中国海洋大学高级工商管理研修项目、上海财经大学青岛财富管理研究院。



▲手机扫二维码，查看详细获奖名单。

## 创新互联网金融便民助企——

# 农行“智慧金融”亮相金博会引关注

□半岛全媒体记者 王媛

中国农业银行青岛市分行的“智慧金融”是第二届金博会的一大亮点。在互联网、大数据等信息技术高速发展的当下，农行青岛市分行顺势而为，搭建大数据平台，创新互联网金融，开拓新消费理财模式，擦亮便民助企服务品牌，此次参展金博会，以“数据网贷”、“掌上银行”、“现金分期”为代表的新型“智慧金融”一经亮相，就赢得了岛城用户的广泛关注。

## 助企“数据网贷”破解小微企业融资难

贷款，向来是中小微企业的痛点，审批慢、担保难、负担重的贷款门槛，企业渴望有“短、频、急”融资渠道实现及时“补血”。今年，农行青岛分行依托“互联网+大数据”技术推出的“数据网贷”，专门破解小微企业融资难。

农行青岛市分行普惠金融事业部高级客户经理赵东介绍，“数据网贷”所服务的小微企业，是大型核心企业供应链上的小微企业，与农行核心企业合作稳定的、有一年以上历史数据的供应商都是“数据网贷”的适用对象。

农行将内部数据平台与核心企业“企业资源计划”(ERP)等系统进行对接，采用数据挖掘技术，对核心企业与其上下游小微企业之间的海量交易数据进行智能分析，运用创新的算法与模型进行智能化的信贷决策，批量、自动、便捷地向核心企业上下游的小微企业集群提供融资服务。

在大数据技术下，“数据网贷”重信用、轻担保，以信用方式发放贷款，全程网上操作，审贷便利、随借随还，小微企业足不出户就能在线借款和还款。“数据网贷”是当前国内银行贷款产品中单笔贷款办理时间最短的，完全由系统自动审批，从企业申贷，到资金到账，只需要几分钟，而且提前还款就像办理网银汇款一样方便，完全实现了小微企业融资“即需即贷”。

作为一种创新型融资模式，“数据网贷”不仅是缓解小微企业融资难的产品，实际上对于这个产业链的竞争力提升有着更重大的意义。“将资金及时注入到相对弱质的上下游配套中小企业，解决了产业链失衡问题，同时，将银行信用融入到了上下游企业的购销行为中，增强商业信用，促进中小企业与核心企业建立长期战略协同关系，让整条产业链更强大稳固。”赵东称。

## 便民 掌上银行实现102项“指尖”缴费

农行青岛市分行不断探索“互联网+金融”在民生领域的应用，农行的掌上银行就成了最关键的载体。

“我们提供的服务越多，市民跑腿就越少。”农行青岛市分行网络金融部移动金融经理陈涛介绍，农行掌上银行“一键缴费”功能实现了102项“指尖”缴费，不仅有水电暖等生活缴费，还包括行政事业、教育培训、公共交通等5大板块。农行掌上银行还打造了“掌银生态圈”，涵盖订票、娱乐、健身、理财、餐饮、住宿、电商平台等领域。

农行掌银的“网捷贷”开创了个人线上瞬间贷款的新模式。打个比方，市民装修需要30万，到“网捷贷”上申请，30万元贷款几分钟内就可到账。陈涛说，“网捷贷”根据用户的收入、公积金额度等信息自动核定授信额度，无抵押、免担保，贷款期限最长1年，但贷款用途只能用于个人消费，不能用于炒股等。

目前，农行掌上银行在青岛迅速“吸粉”，注册用户已经上百万人，移动端交易占比直线攀升。

## 创新“现金分期”打造个人贷款新模式

岛城市民的个人贷款，大多是遇到买房、买车这样的大额支出时才考虑。实际上，在支付新方式、消费新模式奔涌的当下，个人小额贷款需求旺盛。农行最新推出的“信用卡现金分期”是信贷产品中较为时髦的，用户只要手里有一张信用卡，随时随地地向银行贷款。

农行青岛市分行信用卡中心市场营销部客户经理郭士华介绍，“现金分期”目前有3种方式，第一种是普通现金分期，以农行信用卡为载体，申请金额为2000元~5万元，客户在柜台和

农行掌上银行皆可办理；第二种是信用金马上分，该产品针对于小额现金需求的客户，申请简便、放款速度快，通过农行掌上银行最高可申请1万元；第三种是信用金分付，该产品针对具有大额现金需求的工薪类客户，当前最高可取现10万元。

“信用卡现金分期”一经推出就受到许多年轻人群的关注，市民曲小姐表示，用信用卡实现小额贷款，轻松消费理财，“这种灵活便捷的理财方式更符合我们的消费观念，对个人信用建设也有很大帮助。”