

# 马雪菲告诉你什么叫“比你漂亮还比你努力”

## 商界名人

### 马雪菲

我主良缘婚恋集团山东区总经理



## [ 对话 ]

### 外表女人内心汉子

记者：你喜欢追星吗？

马雪菲：我不大追星。我比较欣赏的人是马云。马云所有的书我都买过。我的座右铭就是马云在很多场合说过的一句话——永不放弃。

记者：最喜欢员工如何评价、称呼您？是美女或者女强人吗？

马雪菲：都不是。我喜欢员工用“外表稳重、正派靠谱”来形容我。

记者：你相信星座吗？你是什么星座的？

马雪菲：狮子座，A型血，属龙，哈哈，综合起来，就成了一个“外表女人内心汉子”的我。

## 商界名人征集令

□半岛全媒体记者 赵亚斐

杰出是一种“身份”，杰出是一种“能力”，杰出是一种“智慧”，杰出更是一种“态度”！杰出能让你鹤立鸡群，展露头角，让你卓尔不凡，星光熠熠……无论你在商界、科技界，只要您是行业精英，只要您术业有专攻，您就是我们寻找的人！您就是“商界名人”栏目欢迎的人。

如果您身边有这样的人，或者您本人就是这样的人，欢迎推荐给我们，让我们一起分享，并更深刻地体会商界的内涵，让“商界精神”更具感召力。欢迎拨打电话0532-80889626给我们提供“商界名人”线索，也欢迎拨打电话0532-80889025进行咨询。



扫一扫，加入商界名人粉丝群



马雪菲之所以能有今天的成就，靠的就是坚持和努力。

雪菲说。

**遭遇波折：最困难时公司竟只剩下一人**  
公司前期的筹备和开业都还算顺利，但马雪菲却在公司成立的第二年遭遇了最严重的困难。“2013年2月开工时，我记得特别清楚，只来了一个人，其他六名员工都没回来，我相当于是光杆司令了。当时真的是特别特别沮丧。”马雪菲回忆说。但她并没有放弃，而是沉下心来进行了一次深入到灵魂的自我反省。通过深刻的自我反省、反思，马雪菲意识到自己致命的缺点——做事强势，制度执行又太过随意。

直面缺点之后，不服输的马雪菲拿出了从头再来的干劲和决心。“我自己做人事招聘、写活动策划、自己培训员工、服务会员，总之，但凡我自己能做的，都自己做了。”马雪菲回忆说。功夫不负有心人，在她的坚持和努力下，到2013年5月份，公司就有了扭亏为盈的良好局面。“也是从那时开始，公司才算正式步入了稳健发展轨道，一步一个台阶，从岛城婚恋市场中的无名小卒，成长为家喻户晓的行业领军。“这四一年多时间里，我们的营业面积先是从200平方米扩到400平方米，然后又从400平方米扩到现在的700多平方米。我们的员工，从最初的一人，到七八个人，再到十五六个人，一直到现在的五十二个人。服务的会员一直成倍增长。这五年来，我们服务过的会员，每年搞的大型相亲活动上千场。”

没有谁能随随便便成功，马雪菲也不例外。谈到成功的秘诀，马雪菲说了两句话，也是我主良缘的企业文化——誓死如归的坚持，一刻不停的努力。“我一除了过年那几天可以休息外，其余是无休的。”马雪菲说，“我的八小时之外，其实还是在在工作。好在我享受工作的过程，享受忙碌的状态。”

### 关于未来：打造一个爱与美的商业帝国

现在颇有成就的马雪菲在谈到近一两年的规划时表示，我主良缘除了继续为都市单身男女充当月老、红娘之外，还会向其他领域扩展。“我们打算开辟一个全

新的领域——魅力他说。这个领域的宗旨，是让女性的外在美对得起她的内在美。简单点讲，就是为都市单身女性的着装、化妆等提供咨询和服务。另一新服务项目是在婚恋的基础上延伸出来的，叫爱情青蛙，目的是帮都市男女除掉婚恋路上的‘害虫’，为他们在婚恋中遇到的困惑和问题进行引导和咨询。争取打造一个规模更大、服务更周全的爱与美的商业帝国。”

### 关于生活：用运动缓解压力并领悟人生

虽然马雪菲有在重压之下绝地反击的决心和能力，但她也如常人一样，当压力、失意来临时需要排解。而运动+刷卡是她最惯用的方式。“我特别喜欢运动，尤其喜欢游泳和跑步，基本每周要去三次吧。”马雪菲说。因为在她看来，运动不仅可以释放压力，还可以领悟人生哲理。“游泳必须要专注，否则就会呛水。做事也一样，要专一专心否则可能一事无成。跑步的时候则最考验毅力。跑步时我经常把前面的某一栋大厦设为目标。当跑得大汗淋漓快要坚持不下的时候，我就告诉自己再坚持一会儿。”

运动之外，马雪菲还喜欢用刷卡购物的方式来排解压力。“犒赏自己的时候也用这一招。”马雪菲说。爱美的她表示，相对于大牌，她更喜欢选购一些小众化设计师品牌的服装。“我对品牌的忠诚度比较高，认定这个东西，就不会轻易改换，也不会追所谓的潮流时尚。”马雪菲说。运动购物外，马雪菲还喜欢在工作之余看电影。但她钟爱的片子不是爱情片、文艺片等女孩们钟爱的，而是喜剧。“喜剧可以让我轻松、放松。”她笑着说。

将婚恋生意经营得风生水起的马雪菲，对于爱情却保有最传统最纯朴的认同——爱情至上。“首先要有感觉，就是见面后，能让我分泌多巴胺这种物质的。其次要聊得来，有共同语言才能成为彼此的灵魂伴侣。”她笑着说。虽然本身是美女一枚，但她表示，自己不是外貌协会的，对于对方的长相不是很在意。“不看颜值。”而世俗意义上的门当户对、经济实力则被她排在了最后。

□半岛全媒体记者 文鸿飞

“比你漂亮的人还比你努力。”这话，更多的时候我们只当它是句励志鸡汤。但马雪菲却用行动告诉我们这是事实。1988年出生的她，大美女一枚，明明可以靠脸吃饭，她却靠勤奋和努力，用五年的时间做到了我主良缘婚恋集团山东区总经理的位置。三八节来临之际，《第一消费》走进了马雪菲的工作，同时也走进了她的生活日常。

### 关于工作：新奇感+坚持+努力=成功

马雪菲之所以能有今天的成就，除了对婚恋事业的好奇、玄妙感外，靠的就是坚持和努力。

### 幼时亲历：埋下对婚恋事业爱与神奇的种子

相信很多人都会有这样的疑问：马雪菲，一个新时代的女子，怎么会爱上月老这一古老又传统的行业？马雪菲告诉记者，这与她幼时的一段经历密不可分。据马雪菲介绍，她上小学一年级的时，她的小姑被安排了一次相亲，相亲地点就在她奶家。双方见面，进行了简单的自我介绍，她小姑就和男方（现在的小姑父）压马路去了。“我奶奶，当时有些担心小姑的安全问题，就派我去做‘小灯泡’。然后我就跟着他们压马路，去海边散步。下午的海边，有夕阳，有大海，有佳人……那个画面真的是太美了。关键是后来他俩还成了，过得还挺幸福。这段经历，应该说埋下了我对婚恋事业爱与神奇的种子。”

### 初入职场：深深折服于面试官的气质

如果说幼时的那段经历，埋下了马雪菲对婚恋事业爱与神奇的种子，那么她初入职场时的两位面试官，便是引领她走上婚恋事业成功之路的贵人。那时还是在2010年，马雪菲大学毕业了。学市场营销专业的她，进入职场后的第一份工作竟然是爱情顾问。“之所以去应聘，完全是被职位描述中的‘爱情’两字所吸引。”马雪菲告诉记者。面试时，真是被两位面试官的气质、韵味折服了。“到现在我都记得，面试我的是两个40岁左右的女性，妆容精致，谈吐优雅，仪态大方，完全不同于身边的那些40岁的中年女性。”马雪菲说，“当时我就觉得，这世上原来还有这么神奇这么美好的职业，可以让从事的人有着这么美好的神态、气场！然后就毫不犹豫地加入了。”

### 迎来转机：完全靠眼光和魄力

这份工作，马雪菲做了一年，后来她自己尝试创业，还是做婚恋，只是业绩不温不火。转机出现在2011年光棍节前后。事情是这样的：偶然的机会，她在微博上看到了我主良缘的活动介绍，什么爱情运动会、趣味相亲会、五觉相亲会……“当时就觉得眼前一亮，太有创意了。婚恋活动这么搞，成功率肯定高，会员指定喜欢啊。”马雪菲说。做事果断的她，立马到网上查到了公司总部的电话，并打了过去。“最后联系到了我主良缘婚恋集团的邓达，然后我就问他有没有想进军青岛市场，在青岛成立分公司的想法之类的等等。”马雪菲说。没想到这一个电话，让马雪菲迎来了事业的转机。2012年3月27日，我主良缘青岛分公司正式成立了。”马