

# 156万!这个苹果卖出天价

青岛农业大学苹果新品种“福丽”成功转让上海一企业,属全国首例

□半岛全媒体记者 刘玉凡 李珍 孙雅琴

156万转让费,50万棵幼苗,这是61岁的戴洪义教授带领课题组交出的一份答卷。4月25日,戴洪义代表青岛农业大学与上海一家农业公司成功签约,完成了“福丽”苹果的品种权转让。据了解,这是国内苹果新品种的首次成功转让。相比于目前国内普遍种植的富士、嘎啦等品种,“福丽”有其独特的优势:它不用套袋就能全面着色,口感甜、香味浓、耐储藏、抗病性强。预计会有很高的市场价值。

## 新品种饱含心血 卖出156万高价

4月25日上午,在青岛农业大学学术会馆,历经21年培育的“福丽”苹果新品种隆重“出嫁”。“婆家”——衣法自然(上海)农业科技有限公司出资156万元,获得“福丽”的独家经营权。据介绍,这是国内苹果新品种的首次成功转让。“福丽”苹果新品种由该校果树专家戴洪义教授团队培育。

据戴洪义介绍,与其他品种的苹果相比,“福丽”的突出优势有三点:一是栽培期间不需要采用套袋技术,就能实现果实全面呈浓红色,非常漂亮;二是与富士品种相比,糖度高1.2度,口感上明显更甘甜、酸度小;三是果实采



福丽苹果与富士苹果对比图。(青岛农大供图)

摘后耐储藏。此外,“福丽”的抗病性也很好。

“这个品种的市场价值是远大的,我们非常看好。”衣法自然(上海)农业科技有限公司总经理张兆法说,公司给“福丽”预留了大片的苹果生产园区。“我们在新疆阿克苏的万亩土地上都会种植‘福丽’,后续也会有完善的推广。”张兆法介绍,预计今年开始大面积繁育、种植50万棵“福丽”幼苗,3~4年以后,市民就可以品尝到这个新品种苹果。

“福丽苹果凝结了我们团队所有成员的心血。”在签约仪式现场,戴洪义教授动情地说道。戴教授介绍,福丽苹果是由“特拉蒙”(Telamon)和“富士”(Fuji)杂交而成的,早在1995年,他就开始在莱州小草沟园艺场进行实验。翌年,杂交种子在莱州一农场土地上扎根。1997年定植,到2003年,杂交组合第一次结果。直到2015年,团队最终把“福丽”品种选出来。2016年,“福丽”获得国家植物品种权。

## 15项科技成果 转让金额近2600万元

“我们能培育出福丽苹果,离不开学校对科技成果转化的支持。”戴教授说道。青岛农业大学副校长杨同毅介绍,福丽苹果是青农大众多科技成果转化产品之一,“十二五”以来,青岛农业大学转让科技成果15项,转让金额近2600万元,其中玉米新品种青农105以1000万元价格转让,创造国内玉米新品种转让最高价格。

为了激励教师开展成果转化,学校还在政策上给予支持。学校每个老师在每个职称阶段,都要有不低于三个月的社会实践经历,目的是让老师与产业紧密地接轨。为此,学校还制定了科技成果转让的奖励政策,转让收入按照4:5:1的比例分配。

4月26日是世界知识产权日,戴教授还特意提到,如今人们越来越关注知识产权的保护,“据我所知,这是中国第一例苹果品种权转让,156万元的转让价格,体现了整个社会对知识产权的重视和尊重。”



请扫描二维码, 观看珍姐在线更多视频

# 给市民免费送金元宝, 热线超火爆 黄金抄底价钻戒1/3价, 都等这周六

■BLUEBOX台东旗舰店本周六开业,黄金免工费抄底价,钻石1/3价,开业成本价“引爆”五一假期

■领金元宝报名4月28日截止,咨询热线:80960905、80969113、83302901、83302673、83310273

隔文/图 半岛全媒体记者 文鸿飞

“那个金元宝什么时候能领啊?”、“黄金真的是一克省几十元吗?”、“那个八千多的半克拉钻戒,能预定吗?”

BLUEBOX台东新店开业和“免费送金元宝”活动一经发布,就在市民中间引发强烈反响。从早到晚,五部热线响个不停,接线员忙到手软。还有很多市民直接跑到BLUEBOX台东旗舰店咨询。

主办方特别提醒,BLUEBOX台东旗舰店开业,又恰逢五一黄金假期,预计前往领取金元宝的市民太多,将安排市民分批次领取。但所有市民都可以在本周六,抄底价抢购黄金和1/3价买钻戒。

## 报名人数太多,电话几乎被打爆

“我打了5遍电话才打通,真不容易啊。”、“半克拉钻戒才八千多,别的地方都快2万了,这次无论如何都要去!”……

昨天一整天,五部热线电话像过年的鞭炮一样响个不停,很多电话都是咨询BLUEBOX台东旗舰店开业以及免费送金元宝活动。

“截至昨天上午11点,报名市民已经

突破一千了。接线员一刻没停,别说吃午饭了,连水都顾不上喝。”工作人员说。

“我的婚期定在了十一,婚戒还没买。没想到BLUEBOX才三千多,这个机会太难得了,我得抓紧去买。”刘先生打进热线说道。

还有不少原本就想趁着五一黄金周买金的市民,都不想放过这次难得省钱机会。

## 黄金一克省几十,市民做梦都想买

“盛世藏黄金,共圆中国梦”。

BLUEBOX台东旗舰店开业,特别准备了1批黄金饰品,推出免工费的抄底价。引发市民强烈反响。

“我就想给妈妈买个黄金手镯,这次去BLUEBOX就省钱啦。”市民陈小姐说。

BLUEBOX总裁贾明伟接受采访时

表示,以接近成本价销售黄金,就是要告诉广大消费者,无论何时买黄金,BLUEBOX都是坚持按黄金大盘价卖金。让更多的岛城市民,省钱买黄金。

贾明伟特别提醒,本次BLUEBOX新店开业,由于金价过低,为了让更多市民都能买到,每人限购5克。



BLUEBOX总裁贾明伟向媒体展示金元宝,就等本周六免费送市民。

## 钻戒1/3价,想都不敢想的划算

BLUEBOX新店开业,特别准备了上千款30分钻戒,不仅有适合结婚佩戴的经典款,还有个性十足的奢华款式。

本次活动特推出一款高性价比30分精品钻戒,市场售价1万多,这次开业价仅售3699元,省钱七千多。

拥有一枚光芒璀璨的半克拉钻戒,是很多时尚女性的梦想。BLUEBOX台东

旗舰店开业,专门为岛城女性准备了上千款半克拉钻戒,其中一款市场价2万5千元左右的精品半克拉钻戒8999元,省钱近2万。

这次还特别考虑到市民的投资收藏需求,专门准备了上千款精品克拉大钻,同样级别的克拉大钻,最低仅需1.99万,比市价至少省钱3万多。