

老人倒在家，多亏邻居来施救

嘉祥路社区居民许先德等人危急时刻伸援手，受助老人妻子送来感谢信

【好人好事】

□半岛全媒体记者 刘晓林 报道
本报讯 3月22日，一封感谢信由楼长李瑞兰送到了嘉祥路社区居委会。这封感谢信是由今年75岁的陈素华所写，为了感谢小区门卫许先德和邻居刘女士。原来，3月22日那天，陈素华行动不便的老伴跌倒在洗手间里，怎么也出不来，多亏了热心的许先德和刘女士，陈素华的老伴才能及时被“解救”出来。4月6日，记者来到陈素华家中，听她讲述了热心人的帮助和他们的邻里之情。

据了解，3月22日，陈素华的老伴去上洗手间的时候，不小心在洗手间跌倒，陈素华自己一个人怎么抬也抬不起来，她就赶紧去找了邻居刘女士，由于卫生间比较窄，而陈素华老伴跌倒的位置也不好扶，陈素华和刘女士合力也没



许先德和陈素华一家。

有把陈素华的老伴抬起来。刘女士就赶紧到楼下传达室找门卫帮忙。正在值班的许先德知道了这件事之后，二话没说

就随同刘女士一同去了楼上。

“我老伴儿也180多斤，许师傅一个人用了洪荒之力才把我老伴扶起来，特

别不容易。”陈素华说道。许先德告诉记者，他们公司经常会跟他们说，如果居民有啥事情需要帮助，他们能帮的就要尽力去帮，而帮助陈素华老人也是他应该做的。“小刘和许师傅都辛苦了，我要为他们的热心点赞。”陈素华在感谢信中写道。

远亲不如近邻。陈素华的儿女住得比较远，而刘女士的家中也有一位80多岁的老母亲，平时他们两家会相互照顾。“我经常也会去小刘家看看，而小刘也经常来帮忙，多亏了小刘，要不然我一个人在家，老伴跌倒了，自己肯定扶不起来。”陈素华说道，他们两家相互照顾都已经3年了。对于陈素华的感激，刘女士表示都是小事，也是举手之劳，“我们两家就住在隔壁，老爷子跌倒了帮忙扶一下就是举手之劳，而且他们老两口年纪都大了，我还相对年轻一些，能帮肯定就帮一下。”刘女士说道。

保健品推销有套路，老年人要警惕

寿张路社区开展老年人防保健品受骗讲座

□文/图 半岛全媒体记者 刘晓林

近年来，老人买保健品被坑的报道不时见诸报端，不少不法机构高价售卖假药和保健品，很多老人因此上当。为了让辖区居民更好地认识保健品，防止居民受骗，4月10日，寿张路社区联合云南路市场监督管理所共同举办了防保健品受骗讲座，教老年人识别保健品销售的四大套路。

“保健品并不是药品，不可以治病，现在很多老年人存在认为保健品就是药品的误区。”讲座现场，云南路



寿张路社区保健品知识讲座现场。

市场监督管理所的工作人员介绍道，“我们必须理解什么是保健品，也不能因为销售人员的一些销售套路就上当

受骗。”除了向老年人介绍了保健品的相关知识，云南路市场监督管理所的工作人员还通过真实案例讲让老年人提高自我保护意识，提醒老年人谨防保健品销售人员的亲情攻势，通过组织会议、旅游给老人洗脑，通过赠送赠品诱惑以及夸大保健品功效等套路。

寿张路社区专职副书记杜晓娟告诉记者，因为保健品问题是最近很受大家关注的问题，所以讲座当天来了60多位社区居民，尤其是老年人居多，大家都想听听专家的意见，以免以后走进保健品销售的陷阱。

楼市火爆让二手手机走俏

现代社会，手机早已成为人们生活不可或缺的一部分，几乎人人“机不离手”。不仅如此，部分行业和人群还有特殊需求，以至于一部手机根本不够用，例如每天客户电话不断的房产销售，两个手机几乎成为标配。

做房地产销售的李小姐，旺季一天200多个电话，手机很快就没电；手机里会存很多客户的微信，发朋友圈毫无隐私可言。“用两个号码，把工作和生活分开，既不影响工作又能保护隐私。”李小姐表示。前不久，李小姐刚为升级备用机从“转转”上买了一部9成新64G二手iPhone5S。说起选购原因，她表示“备用机耐用是关键，待机时间要长电池要好。当然，价格也得便宜点儿。”其实，有李小姐同样需求的人不在少数，在58同城、赶集网等平台，二手手机同样受到青睐。 广文

“金点子”“老字号征文”继续邀你来参与

□半岛全媒体记者 徐抒彦

前不久，市南区商务局在本报开展了“金点子”征集和“我与老字号的故事”征文活动，活动开始后，居民踊跃参与，现将优秀征文作品进行选登，鼓励居民继续参与活动。

投稿发送至邮箱qdsnswwj@126.com或将稿件寄至市南区宁夏路286号1808室市南区商务局，需在邮件或信封上注明“金点子征集”或“老字号征集”，注明作者姓名、地址、电话。联系电话：88729728。活动时间截止到8月30日。

“金点子”要求有一定创新性与实践性，对老字号老品牌企业的管理与发展产生一定的促进作用；“我与老字号的故事”征文活动要求围绕主题，凡是与市南老字号相关的精彩故事、感悟体会、看法建议等均可。题材、篇幅不限，文章可附相关照片。两项活动各设置一等奖1名，二等奖5名，三等奖15名，分别给予1000元、500元、200元(或等价值奖品)的奖励。

【征文选登】 厉以宁的三句话有所悟

□海口路11号13号楼2单元201室于道明

北京大学光华管理学院荣誉院长厉以宁，在一次改革开放“华人企业国际化”论坛上：对“受命于危险之际”、“财大气粗”、“百年老店”提出质疑，为企业家指明了方向。

“受命于危险之际”。厉以宁讲道：大陆的企业跟其他的华人企业不一样的地方在哪里呢？一个企业能发展应该是利益导向。就是说，前面有更大的利润，因此必须通过创新、改革就能取得这些利润。而大陆的企业是危机导向。当你的日子还能混得下去的时候，你不会想到创新，你不会想到改革。那只有在什么时候才会想到改革、创新呢？你混不下去了。所以改革总是受命于危难之际。要把企业发展起来，体制转换是必要的。

“财大气粗”。企业要赚钱，赚钱干什么？是为社会做贡献的。古人有话，

“儿女不如我，留钱干什么？”儿女超过我，留钱干什么？你留那么多钱干什么用呢？人们经常说的一句话“财大气粗”。然而更多的人是“财多气碎”，因为他财富多了，他会想为社会多回报的。这样，他就能从社会的支持中获得更大的成就。

“百年老店”。如何把老字号的牌匾擦得锃亮，应引起企业家的深思。国家大部分老字号企业在当下的市场环境中却举步维艰，有不少企业甚至面临倒闭，很多老字号品牌消失了，实在是令人痛心疾首的事。而青岛啤酒既不闭门造车，也不妄自尊薄、始终开拓思路。远销世界上90多个国家和地区，多次在国际评酒大赛中荣获金奖。在快速发酵方法因其短、成本低而早已被啤酒企业广泛采用的今天，青岛啤酒仍坚持实行行业中唯一的“超长低温发酵工艺”，历久弥新的青岛啤酒“以质取胜”，它的香醇早已融入创新，契合了越来越多消费者

多元化的需求，他们始终把准时代的脉搏，常青永驻。

“百年老店”有什么资格骄傲？我经常到一些地方去，看到一些小店，门上还挂着牌子写着“百年老店”。我说，有什么资格叫“百年老店”？100年了才搞成这个样子，你还值得骄傲？

厉以宁在论坛上对上述三种现象提出质疑，虽然已过近20年，但仍给各级企业老板们在市场残酷竞争中上了一堂生动的启迪教育课。

