



龙江路社区第七片区党支部书记戴青莲扎实工作,投身社区事务—— 服务社区,发挥余热要趁早

【党员先锋】

□文/图 半岛全媒体记者 邓慧秀

张爱玲说过,出名要趁早。但在龙江路社区第七片区党支部书记戴青莲看来,发挥余热也要趁早。作为党员,她严格要求自己,以身作则;作为支部书记,她发挥带头作用,勤恳务实。4月10日,记者见到了正在社区活动室学习的戴青莲。

埋头苦干,任劳任怨是戴青莲对她工作时期的自我评价。从1983年入党算起,戴青莲已是一名有着30多年党龄的老党员了。这些年里,她严格要求自己,从自身做起,努力成为一名优秀的党员。退休后,她扎根社区,积极参加社区活动,不管是义务劳动,还是文艺活动,到



戴青莲(左)与工作人员研究学习资料。

处都能看到她的身影。“能做的尽量做,该做的必须做”是她对自己的要求。

两年前,戴青莲成为社区第七片区党支部书记。组织学习、举办活动、参加

义务劳动、看望老党员……戴青莲带着这支平均年龄60多岁的队伍,把支部活动搞得有声有色。工作中的她更是雷厉风行,风风火火,当日事一定当日毕。她的工作也得到了家人的支持,老伴儿刘书亭更是自愿当她的“勤务员”,帮她发材料、下通知,甚至还专门学习使用微信,负责帮她上传下达,宣传工作做得有模有样。

然而,岁月不饶人。68岁的戴青莲越来越觉得有些力不从心。以前,她能自告奋勇学习健身球、广场舞,再回来教大家学习。甚至还想发挥特长,在社区成立打鼓队。但因为骨质增生,从前看似简单的事,如今做起来却很吃力。“所以想要发挥余热,为社区做点事的,一定要趁早,别等到年纪大了,空有一腔热血却使不上劲儿,心有余而力不足,干着急。”戴青莲感慨道。

齐东路社区居民高泰和悉心照顾九旬老母亲,传承孝亲美德——

照顾父母,有孝心更要有耐心

【最美家庭】

□半岛全媒体记者 邓慧秀

都说久病床前无孝子,但齐东路社区94岁的薛鸿芳却没有这种担忧。儿子高泰和孝顺、有耐心,儿媳、孙女懂事、体贴,重孙辈可爱、淘气,四世同堂,一家人和睦友善。4月11日,71岁的高泰和向记者介绍了他们这一家。

初见到薛鸿芳时,她正在家里看电视剧《勇敢的心》,这是她的最爱。此外,《亮剑》《大宅门》《康熙微服私访记》都是她喜欢的电视剧,翻来覆去

看,总看不够,喜欢的还大都是配角。“我母亲听力很好,看电视一点不吃力,偶尔我在隔壁房间点打火机的声音她都能听到。”高泰和自豪道。

从薛鸿芳的房间望出去,就是气象台,春夏季节,伏龙山满山的绿很是养眼,窗外的景色能让老人偶尔打发一下无聊的时光。因为年事已高,她已经处于半自理状态将近十年,大部分时间都只能待在床上。不过儿子高泰和的悉心照料却让她舒心不少,用她的话形容儿子就是“没话说”。

“照顾父母,光有孝心是不够的,还要有耐心。”高泰和总结道,“养儿防老,天经地义,母亲年轻时一个人拉扯

我们长大,很不容易,我们有义务让她安享晚年。”因为要照顾母亲,这么多年,高泰和从来没因私出过远门,更别说出门游玩。

在他的影响下,他的两个女儿也很孝顺,经常回来陪奶奶,市场上的新鲜玩意儿一定要奶奶先吃了,自己才吃。前年,高泰和生病动手术,女儿亲自给他洗脚,让他很是感动。“教育不一定要长篇大论,有时候言传身教,耳濡目染更有用。”高泰和说,“做父母的从来不嫌弃孩子,我们做子女的能像对待自己的孩子那样对待自己的父母,我们的家庭就会更加幸福和谐。”

二手双曲面屏手机5折出售

随着四曲面屏手机的诞生,此前火热的双曲面屏手机也将“走下神坛”,最直接的表现就是价格松动。虽然各大电商平台上一手双曲面屏手机价格依然坚挺,但在二手市场上的双曲面屏手机价格已率先降价。笔者在二手交易平台转转上搜索“双曲面屏”时发现,经典的双曲面屏手机其价格仅相当于一手新机的5到8折,甚至有全新未拆封双曲面屏手机折价出售。在58同城、赶集网等平台,二手手机的价格也很让人动心。

对于“如何保证手机质量,防止消费者被骗”这一行业“痛点”,转转在业内首创“转转优品”验机服务新举措,通过“做重服务”模式让二手交易变得更安全顺畅。在售后方面,转转优品自营的二手iPhone推出“7天无理由退货”和“180天质保服务”,切实保障消费者权益。 广文

“金点子”“老字号征文”继续邀你来参与

□半岛全媒体记者 徐抒彦

前不久,市南区商务局在本报开展了“金点子”征集和“我与老字号的故事”征文活动,活动开始后,居民踊跃参与,现将优秀征文作品进行选登,鼓励居民继续参与活动。

投稿发送至邮箱 qdsnswwj@126.com 或将稿件寄至市南区宁夏路286号,1808室市南区商务局,需在邮件或信封上注明“金点子征集”或“老字号征集”,注明作者姓名、地址、电话。联系电话:88729728。活动时间截止至8月30日。

“金点子”要求有一定创新性与实践性,对老字号老品牌企业的管理与发展产生一定的促进作用;“我与老字号的故事”征文活动要求围绕主题,凡是与市南老字号相关的精彩故事、感悟体会、看法建议等均可。体裁、篇幅不限,文章可附相关照片。两项活动各设置一等奖1名,二等奖5名,三等奖15名,分别给予1000元、500元、200元(或等价值奖品)的奖励。

【征文选登】

□海口路11号13号楼2单元201室 于道明

北京大学光华管理学院荣誉院长厉以宁,在一次改革开放“华人企业国际化”论坛上对“受命于危险之际”、“财大气粗”、“百年老店”提出了质疑,为企业家指明了方向。

“受命于危险之际”。厉以宁讲到:大陆的企业跟其他的华人企业不一样的地方在哪里呢?一个企业能发展应该是利益导向。就是说,前面有更大的利润,因此必须通过创新、改革就能取得这些利润。而大陆的企业是危机导向。当你的日子还能混得下去的时候,你不会想到创新,你不会想到改革。那只有在什么时候才会想到改革、创新呢?你混不下去了。所以改革总是受命于危难之际。要把企业发展起来,体制转换是必要的。

“财大气粗”。企业要赚钱,赚钱干什么?是为社会做贡献的。古人有话,

厉以宁的三句话有所悟

“儿女不如我,留钱干什么?”儿女超过我,留钱干什么?你留那么多钱干什么用呢?人们经常说的一句话“财大气粗”。然而更多的人是“财多气碎”,因为他财富多了,他会想为社会多回报的。这样,他就能从社会的支持中获得更大的成就。

“百年老店”。如何把老字号的牌匾擦得锃亮,应引起企业家的深思。国家大部分老字号企业在当下的市场环境中却举步维艰,有不少企业甚至面临倒闭,很多老字号品牌消失了,实在是令人痛心疾首的事。而青岛啤酒既不闭门造车,也不妄自菲薄,始终开拓思路。远销世界上90多个国家和地区,多次在国际评酒大赛中荣获金奖。在快速发酵方法因其短、成本低而早已被啤酒企业广泛采用的今天,青岛啤酒仍坚持实行行业中唯一的“超长低温发酵工艺”,历久弥新的青岛啤酒“以质取胜”,它的香醇早已融入创新,契合了越来越多消费

者多元化的需求,他们始终把准时代的脉搏,常青永驻。

“百年老店”有什么资格骄傲?我经常到一些地方去,看到一些小店,门上还挂着牌子写着“百年老店”。我说,有什么资格叫“百年老店”?100年了才搞成这个样子,你还值得骄傲?

厉以宁在论坛上对上述三种现象提出质疑,虽然已过近20年,但对各级企业老板们在残酷的市场竞争中上了一堂生动的启迪教育课。

